

Dr. med. Stefan Frädriich



Dr. med. Stefan Frädriich ist Motivationsexperte und Weiterbildungsunternehmer (GEDANKENTanken) sowie Direktor des Steinbeis Transferinstituts GEDANKENTanken der Steinbeis Hochschule Berlin. Sein Trainerteam ist im gesamten deutschsprachigen Raum tätig. Seit 2003 ist Stefan Frädriich als Trainer, Redner, Coach und Consultant erfolgreich und schrieb einige Bücher, darunter mehrere Best- und Longseller. Er erfand das beliebte Motivations-Maskottchen „Günter, der innere Schweinehund“ und entwickelt erfolgreiche Seminare („Nichtraucher in 5 Stunden“). Viele kennen ihn auch aus dem Fernsehen, wo er im Rahmen eigener Sendungen (u. a. WDR, ProSieben, VOX) oder als Coach und Gast in diversen TV-Shows zu sehen war bzw. ist. Als professioneller Redner motiviert Stefan Frädriich jedes Jahr Tausende Seminar- und Vortragsteilnehmer. Sein Ziel: komplexe Zusammenhänge verständlich, logisch und unterhaltsam machen – und dadurch etwas bewirken!

„Lernen Sie Günter kennen, Ihren inneren Schweinehund!“

Themen

> Das Günter-Prinzip:

So motivieren Sie Ihren inneren Schweinehund!

- Kennen Sie Günter, Ihren inneren Schweinehund? Er bewahrt Sie vor allem, was neu, mutig und anstrengend klingt – es sei denn, Sie füttern ihn mit den richtigen Gedanken... Der perfekte Motivationsvortrag in Zeiten ständiger Veränderung: Machen Sie eine spannende Reise durch Motivationspsychologie, Coaching und Neurowissenschaft! Garantiert humorvoll dargeboten – samt innerem Schweinehund.

> Leadership:

Die 10 Gebote erfolgreicher Führung

- Gute Führung ist eine der wichtigsten Voraussetzungen für den Erfolg von Organisationen! Doch: Wie wird man zur Führungskraft? Meist durch Beförderung, Übernahme oder Gründung eines eigenen Unternehmens. In der Regel, ohne Führung systematisch gelernt zu haben... Erfahren Sie unterhaltsam und eindrucksvoll die wichtigsten Prinzipien der GEDANKENTanken-Führungskräfte-Akademie – und werden Sie zu einem/r besseren Chef/in!

> Sympathie im Verkauf:

So werden Sie zum Menschenmagnet!

- Im Verkauf ist Sympathie unschätzbar wichtig! Denn: Stinktiefel verkaufen nichts. Leider hat das noch nicht jeder begriffen ... Das heißt: Wer weiß, wie er zum Menschenmagnet wird, hat einen echten Wettbewerbsvorteil. Lernen Sie die Prinzipien zwischenmenschlicher Anziehung kennen – und für sich zu nutzen!

Referenzen & Presse

Auszug:

Arag, BKK Bundesverband, BMW, BP, Europäisches Parlament, Glaxo Smith Line, Liebherr, Mercedes, Metro, Novartis, Procter & Gamble, Viteon, Westdeutsche LBS u. v. m.

„Dr. Stefan Frädriich schafft es auf pfiffige Weise, dass jeder Einzelne seinen persönlichen Günter erkennt und lernt, wie er ihn besonders effektiv an die Leine nehmen kann.“ **Cash**

„Die Beschwörungen des Dr. Frädriich zeigen überraschende Wirkung.“ **RTL**

„Ihre Rede war für unsere Veranstaltung eine unschätzbare Bereicherung.“ **Mail Boxes etc.**

„Was soll ich sagen? Trainer Stefan Frädriich hat mich von meinem Laster befreit.“ **Bild**

„Gute Ratschläge – und vor allem machbare.“ **Die Welt**

Inspiration

> Menschen, Bücher und Ereignisse, die mich inspirieren:

„Wir leben in einer faszinierenden Welt voller Potenziale und Möglichkeiten. Meine Leidenschaft ist es, Menschen und Organisationen dazu zu inspirieren, genau das wiederzuentdecken und mit Energie und Freude anzugehen.“

www.speakers-excellence.com

Honorare & Sprachen

- Impulsvortrag** Honorargruppe C
- Tagessatz** Honorargruppe C
- Vortragssprachen**

Reisekosten



Köln

Medien



Das Günter-Prinzip
ISBN: 978-3869361697
19,90 €



Günter, der innere Schweinehund, wird Chef
ISBN: 978-3869360195
9,90 €