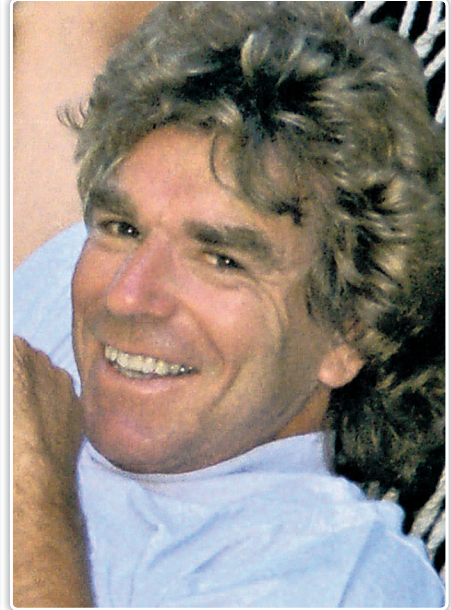


# PERSÖNLICHKEIT & ERFOLG

## Dieter Lange

Dieter Lange studierte Betriebswirtschaftslehre sowie Psychologie und verbrachte viele Jahre mit ethnischen Studien verschiedener Kulturen. Er verfügt über breite Erfahrung aus der Wirtschaft als Produktmanager sowie als Marketingmanager und verbindet stets westliches Wissen mit östlichen Weisheiten. Er zählt zu jenen seltenen Top-Führungskräfte-Trainern, von denen entscheidende Impulse für Veränderungen in Unternehmen ausgehen. Dieter Lange stimuliert besonders durch seine positive und optimistische Art – geht jedoch auch Konflikten in Veränderungsprozessen nicht aus dem Weg. Seine brillante Rhetorik, bewegende Sprachbilder und Metaphern machen seine Auftritte zu einzigartigen Erlebnissen in freier Rede. Er ist auf Kongressen meist das Highlight!



**„Sieger erkennt man am Start – Verlierer auch!“**

### THEMEN

- **Sieger erkennt man am Start – Verlierer auch**
  - Niemand steht uns und dem Erfolg im Weg – nur wir selbst
  - Wie du führst, ist – wer du bist
  - Der Königsweg zum Erfolg – intrinsische Motivation
  - Wer Menschen führen will, muss erst sich selber führen können
- **Satte Löwen jagen nicht**
  - Erfolgreich ganz oben – und nun, was ...
  - Die hohe Kunst, sich selbst zu verkaufen
- **Wer immer in den Spuren anderer wandelt, muss sich nicht wundern, wenn er keine Eindrücke hinterlässt**
  - Die Führungsqualität der Zukunft – Veränderungskompetenz
  - Märkte im Wandel! – Unternehmen im Wandel! – Menschen im Wandel?
  - Excellentes Changemanagement – qualitative Transformation auf hohem Niveau
  - Von der Raupe zum Schmetterling
- **Das Tal hat sich gereinigt – die Krise ist die Konjunktur der Guten**

Alle Vorträge und Seminare decken folgende Themenbereiche ab: Excellence Leadership, Communication, Kreativität, Motivation, Persönlichkeits-Transformation, Passion for Selling.

### REFERENZEN & PRESSE

Dieter Lange ist seit 20 Jahren gefragter Referent, Trainer und Coach für Führungskräfte- und Verkaufsseminare, u.a. bei Bayer, Bertelsmann, Gruner & Jahr, IWC, Lindt & Sprüngli, Novartis, Siemens, Unilever und für viele andere Konzerne in Europa, Asien und den USA. Er ist Coach von Spitzenmanagern und Vorständen in mehreren europäischen Top-Unternehmen.

„Provozierte, dozierte und faszinierte: Referent Dieter Lange traf den richtigen Nerv.“

**Sales Profi**

„Die Pädagogik von Dieter Lange ist vortrefflich. Sie ist an der Spitze der Zeit.“

**Trend**

„Welch einen bleibenden Eindruck haben Sie hinterlassen!“

**Financial Times**

„Einer der 10 Erfolgsmacher in Deutschland.“



**Focus**

„I do not remember witnessing such a level of interest and attention from H-B-S students.“

**Harvard-Business-School**

Dieter Lange ist Referent u.a. an der Universität St. Gallen, Harvard-Business-School, WHU Vallendar, ZFU-Zürich.

### HONORARE & SPRACHEN


**Impulsvortrag** Honorargruppe D  
**Tagessatz** Honorargruppe D  
**Vortragssprachen**  

### WEBLINK



### MEDIEN



**Dieter Lange**  
**Sieger erkennt man am Start – Verlierer auch**  
ISBN: 978-3-430-20088-2  
€ 22,00

 **0800 77 11 99 11**  
Free Call aus dem dt. Festnetz

 **00800 22 00 81 11**  
Free Call aus Österreich

 **00800 77 11 99 11**  
Free Call aus dem Festnetz