

MANAGEMENT & FÜHRUNG

Stefan Culjak

Stefan Culjak hat nach seiner Ausbildung zum Kaufmann im Feinkostbetrieb erste Erfahrungen im Verkauf gesammelt. Heute blickt er auf seine Erfahrungen und Ergebnisse als Vertriebsdirektor zurück. Als Inhaber der CM Exclusive Weine Gruppe konnte er sein Unternehmen innerhalb von 5 Jahren zu den Top-5-Versandhandelshäusern für hochwertige Weine aufbauen. Der zum Unternehmer des Jahres 2003 ausgezeichnete Entrepreneur hat für seine Produktstrategie viele Preise erhalten und betreut über 100.000 Kunden weltweit. Sein eigenes Erfolgsstudium, zu dem auch der Abschluss des Masters of NLP (DVNLP) gehört, und sein Weg des Spitzenerfolgs als Unternehmer machen ihn zu einem praxisbezogenen, begeisternden Redner, der Wow-Effekte und Umsetzungsstrategien bietet.



„Lehre zu angeln, statt Fische zu verteilen!“

THEMEN

- **Strategien zum Spitzenerfolg im Vertrieb**
 - Wie Sie Mitarbeiter zu Unternehmern machen
 - Wie Sie Spitzenleistungen abrufen können
 - Wie Sie Kosten sparen und Ihren Umsatz drastisch erhöhen
 - Wie Sie das limbische System zu mehr Verkaufserfolg nutzen können
- **Mit einer kraftvollen Vision und Mission zu mehr Unternehmenserfolg**
 - Die 5 Schritte zur wirksamen Unternehmensvision und -mission
 - Die 3 Stufen zur gelebten Unternehmenskultur
 - Wie Sie mit Systemkonformität dynamisch wachsen
- **Expansion in schwachen Zeiten**
 - Wie Sie in wirtschaftlich schwachen Zeiten noch mehr Umsätze erzielen
 - Wie Sie mit antizyklischen Aktivitäten Spitzenerfolge erzielen
 - Die Macht der Fokussierung und ihre Wirkung
 - Mit der richtigen Zielgruppe zu mehr Markterfolg
 - Changemanagement – Wandel erfolgreich gestalten

REFERENZEN & PRESSE

„Stefan Culjaks Erfolgsstrategien haben die Produktivität meiner Mitarbeiter sofort signifikant erhöht.“

A. Anichhofer, Geschäftsführer

„Wirksame Tools, kurzweilig und mit Humor verständlich gemacht. Ein Muss für jeden, der sich und sein Unternehmen zu mehr Wachstum verhelfen will.“

M. Werler, Unternehmer

„Herrn Stefan Culjak erlebe ich als Mann der Taten. Sie spüren in seinen Seminaren und Vorträgen die Authentizität der Darstellung und erfahren so in jedem Augenblick die Praxisnähe der Themen.“

W. Schneider, Geschäftsführer BS Akademie


„Alle waren derselben Meinung wie ich: Ihr Seminar ist ein klassischer Fall von ‚aus der Praxis in die Praxis‘. Als Mentaltrainer weiß ich, wie schwierig es sein kann, komplexe Sachverhalte zielgruppenorientiert und einfach zu transportieren. Hier bekommen Sie von mir eine glatte Eins.“

Eleftherios Pursanidis – Mentaltrainer

„Vielen Dank für Ihren charmanten Einblick in Ihr so erfolgreiches Unternehmen. Mit exzellentem Fachwissen, viel Esprit und voller Charme haben Sie und Ihre Mitstreiter unsere Mitglieder und Gäste sensorisch berührt.“

Ludwig Hoos, Beirat Marketingclub Frankfurt

HONORARE & SPRACHEN

Impulsvortrag Honorargruppe F
Tagessatz Honorargruppe E
Vortragssprachen 

WEBLINK



MEDIEN



Stefan Culjak
Unternehmer beraten Unternehmen
ISBN: 978-3897495937
€ 29,90



Excellence Edition Management & Führung 1
ISBN: 978-3-7664-9510-5
€ 19,90



0800 77 11 99 11
Free Call aus dem dt. Festnetz



00800 22 00 81 11
Free Call aus Österreich



0800 77 11 99 11
Free Call aus dem Festnetz