

MARKETING & VERKAUF



Andreas Buhr, CSP

„Die Umsatz-Maschine“ Andreas Buhr, Experte für VertriebsIntelligenz® und ©lean leadership und als einer der sehr wenigen Certified Speaking Professionals ausgezeichnet, trägt seinen Titel zu Recht: Der Vollblutunternehmer, Top-Referent 2008 und Trainer des Jahres 2009 weiß, wie man auch in wirtschaftlich schwieriger Zeit Umsatz und Profit erhöht. Bekannt ist Andreas Buhr durch seine zahlreichen Vorträge, seine Aktivitäten in TV und Hörfunk sowie seine reiche Publikationstätigkeit. Profitieren Sie von seinem Wissen und seiner Erfahrung als Dozent für Leadership und Vertrieb an internationalen Business Schools sowie als erfolgreicher Unternehmer. In seiner beruflichen Karriere bei der ERGO AG vermittelte Andreas Buhr in 25 Jahren einen Versicherungsbestand von 3 Milliarden Euro mit über 1.000 Mitarbeitern. Er ist Inhaber der go! Akademie für Führung und Vertrieb AG.

„Die Qualität meines Denkens, meiner Fragen, bestimmt die Qualität meines Lebens“

THEMEN

Die Umsatz-Maschine:

Wie Sie mit VertriebsIntelligenz® Umsätze steigern

- Positionierung: Die durchschlagende Marktstrategie
- Der „Matterhorn-Effekt“: Die Basis für Erfolg
- Intelligent fragen
- Treffen Sie den „iKunden“: Vertrieb geht heute anders
- Gestalterkraft: Umsatz kommt von umsetzen

Machen statt meckern:

Die Erfolgsprinzipien der ©lean leadership

- Vorbildlich handeln
- Für klare Ziele sorgen, Ergebnisse erzielen
- Der „Wow-Faktor“ als Erfolgsgarant
- Wertschätzung vor Wertschöpfung
- Nachhaltigkeit zählt
- Wissens- und Gestaltnetzwerke nutzen

Die Kunst der Motivation:

Sieben Schritte zum Erfolg

- Gewohnheiten erkennen und Entscheidungen treffen
- Erfolgsroutinen entwickeln
- Motivationsprofil kennen und anwenden
- Verantwortung ist ein Schlüssel
- Konzentration, Konsequenz und Kontinuität sind Trumpf

CLUB 55
european community of marketing and sales experts

Member of
GSA
German Speakers Association
Germany Austria Switzerland



REFERENZEN & PRESSE

Zu seinen Kunden gehören namhafte Firmen wie u.a.:

- Peek & Cloppenburg KG
- Swisscom (Schweiz)
- Bank Austria (Österreich)
- BHF Bank AG
- MediaMarkt Management GmbH
- HDI Gerling
- Tommy Hilfiger (USA)

„Ich habe mich sehr gefreut, dass ich Sie in Bayreuth und auch in Filderstadt erleben durfte.“

Manfred Maus, ehem. Vorstands- und Aufsichtsratsvorsitzender der OBI Organisation

„Ihr Vortrag ist bei den Zuhörern exzellent evaluiert worden.“

Prof. Dr. Marco Schmäh, European School of Business Reutlingen

„(...) Ihre Unterstützung (...) habe ich gerne angenommen und freue mich auf die weitere Zusammenarbeit mit Ihnen.“

Dr. Torsten Oletzky, Vorstandsvorsitzender, ERGO Versicherungsgruppe AG

„Neben den praktischen Tips zur beruflichen Weiterbildung habe ich immer wieder Ihre persönliche Ansprache geschätzt. Ihre offene Art (...) war ein persönlicher Mehrwert für mich.“

Verena Gräfin Hahn von Burgsdorff, BHF-BANK Aktiengesellschaft

HONORARE & SPRACHEN

Impulsvortrag Honorargruppe C

Tagessatz Honorargruppe C

Vortragssprachen

WEBLINK



MEDIEN



Andreas Buhr
Die Umsatzmaschine
ISBN: 3897496313
€ 24,90

Andreas Buhr
Machen statt meckern
ISBN: 978-3-9812161-4-1
€ 14,90

0800 77 11 99 11
Free Call aus dem dt. Festnetz

0800 22 00 81 11
Free Call in Österreich

0800 77 11 99 11
Free Call aus dem Festnetz