

MARKETING & VERKAUF



Peter Klaus Brandl

Peter Klaus Brandl, Dipl.-Soz.päd, Berufspilot und Fluglehrer, sammelte sein Experten Know-How in seiner langjährigen Vertriebskarriere als Vertriebsleiter, Unternehmer und Geschäftsführer einer Immobiliengesellschaft. Mit über 2.000 Trainings- und Veranstaltungstagen zählt Peter Klaus Brandl zu den erfahrensten und bestgebuchten Experten seines Faches. Seit über 15 Jahren berät und trainiert er Leistungsträger in nationalen und internationalen Konzernen sowie mittelständischen Unternehmen. Er ist ein Mann aus der Praxis für die Praxis und begeistert seine Teilnehmer in seinen Seminaren und Vorträgen mit Know-How, das leicht verständlich und schnell umsetzbar ist.

„Crash-Kommunikation – Warum Piloten versagen und Manager Fehler machen“

THEMEN

- **Emotionale Sales-Kommunikation – der Weg zu mehr Kunden und Begeisterung**
 - Sprechen Sie die Sprache Ihres Kunden und finden Sie den Weg zu seinen Bedürfnissen
 - Wie Sie die Bedürfnisse Ihres Kunden erfüllen, ihn begeistern und nachhaltig gewinnen
 - Wie Sie mit emotionaler Sales-Kommunikation Vertrauen erzeugen und eine loyale Kundenbeziehung schaffen
- **Crash-Kommunikation – Warum Piloten versagen und Manager Fehler machen**
 - Wie Sie in herausfordernden Situationen sicher kommunizieren und Fehler vermeiden
 - Wie Sie unter Stress Aufgaben souverän managen
 - Wie Sie in stürmischen Zeiten die richtigen Prioritäten setzen, motiviert handeln und umsetzen
- **Hurricane-Management – Führen in stürmischen Zeiten**
 - Wie Sie erkennen, ob Ihr Team für schwierige Zeiten gerüstet ist
 - Wie Sie mit einer Gain-Culture statt einer Blame-Culture aus Fehlern lernen und wachsen
 - Wie Sie mit Company Resource Management optimal die Ressourcen Ihres Teams nutzen, einsetzen und nachhaltige Managementenerfolge erzielen

REFERENZEN & PRESSE

Commerzbank AG, Dade Behring Vertriebs GmbH, Glen Dimplex Deutschland GmbH, Honeywell Deutschland Holding GmbH, Printplus AG, NürnbergMesse GmbH, Msg Systeme GmbH, Credit Suisse AG, CAL Consult GmbH, Amt der Vorarlberger Landesregierung, WESSLING Gruppe, Burgmann Industries, Fresenius Medical Care AG, Logica GmbH u. a.

„Das besondere an Ihrem Vortrag ist, dass die Mitarbeiter die Inhalte direkt umsetzen können und das auch tun.“

Borries von Müller, Global Head HR Fresenius Medical Care

„Es ist faszinierend, wie begeistert und motiviert unsere Mitarbeiter von Ihrem Seminar Konfliktmanagement zurückkamen. Der Umgang untereinander hat sich schon positiv verändert.“

Thomas Forster, Geschäftsführung Printplus AG



„Ich möchte Ihnen nochmals für das Seminar danken. Verblüffend, wie sich meine Grundhaltung verbessert hat und wie stark ich das jetzt schon verinnerlicht habe. Ich kann nur sagen: ‚Es funktioniert!‘ Ich bin fleißig am Üben.“

K. U. Zeuner, Commerzbank AG

„Ihre Hands-On Erfahrung als Berufspilot und Unternehmer machen Ihren Vortrag so spannend und praxisrelevant.“

Michael Baumann, Managing Director MTU South Africa

HONORARE & SPRACHEN

Impulsvortrag Honorargruppe E
Tagessatz Honorargruppe E
Vortragssprachen  

WEBLINK



MEDIEN



Peter Klaus Brandl
Crash-Kommunikation:
Warum Piloten versagen
und Manager Fehler machen
ISBN:9783869360553
€ 24,90



0800 77 11 99 11
Free Call aus dem dt. Festnetz



00800 22 00 81 11
Free Call aus Österreich



00800 77 11 99 11
Free Call aus dem Festnetz